



*Mafalda Isabel Fernandes Da Silva*



*Vice-President of Corporate Relations*



*Mafalda.silva@estiem.org*



É difícil acreditar, e ao mesmo tempo fascinante de refletir, que já se passou quase um ano desde que me juntei à ESTIEM, ainda parece que foi ontem que recebi a emocionante notícia de que tinha entrado no Local Group. É incrível ver o quanto consegui aprender e evoluir em tão pouco tempo. Fazer parte desta equipa e trabalhar com todos os membros tem sido, sem dúvida, uma experiência realmente transformadora e enriquecedora, repleta de desafios e momentos inspiradores. A minha vontade de continuar a contribuir para o sucesso do LG aumenta cada dia, e é com esta determinação que apresento a minha candidatura à posição de Vice Presidente de Relações Externas.

Desde que me conheço, sempre estive rodeada de experiências e pessoas diferentes, com ideias, histórias e percursos únicos. Cresci num ambiente que me expôs a uma ampla variedade de perspetivas e vivências, tendo sido as histórias de intercâmbio que me contavam aquelas que mais me fascinaram— a possibilidade de viajar, estudar, divertir-me e, acima de tudo, conhecer pessoas e culturas diferentes cativava-me. A ideia de estar constantemente imersa neste mundo, foi o que despertou o meu interesse pela ESTIEM. Mesmo não tendo a oportunidade de me juntar ao LG no meu primeiro ano, sempre acompanhei os seus eventos e atividades, que me cativaram ainda mais. Assim, no final do primeiro ano, estava decidida a candidatar-me à ESTIEM.

Embora tenha me candidatado inicialmente a Atividades e Logística, rapidamente percebi que o meu lugar era em Relações Externas. Como já tinha integrado a equipa de RE das Green Engenerring, já possuía algum conhecimento na área, no entanto, foi durante o meu primeiro evento como Estimer, o TIMES, que realmente consegui testar as minhas capacidades de comunicação, organização, persuasão, trabalho em equipa e gestão de tempo. Acabei por me surpreender a mim própria e percebi que estava no lugar certo, e qualquer dúvida que podia haver, desapareceu. Estava pronta para abraçar o ESTIEM Spirit e enfrentar novos desafios.

Desde então, tive a oportunidade de organizar o Lean Six Sigma Green Belt Course, o Exchange e o Council Meeting Aveiro, momentos que contribuíram significativamente para o meu crescimento pessoal e profissional. Estas experiências incentivaram-me a fazer e querer mais, especialmente o CM, onde mais uma vez fiz parte da equipa de relações externas. Este evento permitiu-me estar em contacto com pessoas de toda a parte, e fez-me perceber que há sempre mais para aprender e crescer. Ver uma equipa tão dedicada e unida em realizar algo magnífico encheu-me de orgulho pelo nosso LG, reforçando a minha convicção sobre o quão incrível é fazer parte deste mundo.

Ter participado na organização de eventos de outras organizações, como a Lean Conference, permitiu-me desenvolver ainda mais a minha resiliência, adaptabilidade, e ampliar a minha network. Ensinou-me a pensar de formas diferentes.

Neste ponto do meu percurso, estou imensamente grata ao LG por todas as oportunidades e experiências que me proporcionou. Continuo determinada a dedicar-me ao sucesso contínuo, não apenas do LG, mas também de toda a ESTIEM, e estou confiante que alcançaremos grandes conquistas que vão deixar um impacto duradouro.

Com isto, a proposta de valor a que me proponho para o mandato de 2024/2025 é:

- Investir numa melhor integração dos novos membros e em formações na área de relações externas, como formações sobre Email, LinkedIn, ferramentas como CRM e atitudes a ter perante uma empresa. Expor também todo o trabalho realizado durante o mandato anterior
- Realizar formações contínuas, acompanhamento, e realização de team-buildings regulares, de modo a motivar e Incentivar constantemente todos os membros, garantindo que permaneçam dedicados, animados e em constante desenvolvimento.
- Desenvolver um documento abrangente e detalhado, com diversas informações sobre as colaborações estabelecidas anteriormente com o meio empresarial, de forma a fortalecer os laços com os diferentes parceiros e tornar mais eficiente a seleção daqueles que estejam alinhados com os interesses de cada evento.
- Continuar a procura ativa por novas empresas que se alinhem com os nossos interesses e valores, de forma a expandir a nossa rede.
- Continuar a procura e inclusão de ferramentas uteis no nosso trabalho, como o Apollo
- Expandir o mapa do comércio local e criar relações mais sólidas e pessoais com os mesmos, fortalecendo a confiança e o compromisso mútuo. Criar uma base de dados detalhada com informações relevantes, facilitando a comunicação e gestão das parcerias.
- Estabelecer parcerias recorrentes para coffee breaks, international Nights e merchandising, de modo a garantir a tranquilidade financeira em todos os eventos.
- Construção e consolidação da rede alumni, de modo a aproveitar o conhecimento e as conexões dos nossos ex-membros para estabelecer parcerias mais eficientes e diretas com as empresas
- Manter um contacto próximo com a AEGIA, especialmente com a equipa de Relações Externas, de forma a desenvolver e promover a associação, a partilha de informação e garantir que ambas as partes estejam devidamente informadas. Fortalecendo também o senso de comunidade e colaboração entre as entidades.
- Desenvolver e implementar melhores estratégias para promover a imagem do Local Group, de modo a manter uma boa perceção externa, através de uma comunicação regular com a equipa de PR, e ajudar a mesma na elaboração de materiais promocionais e booklets
- Promover uma colaboração eficaz e manter um ambiente de trabalho favorável, mantendo uma relação sólida com todos as equipas do LG
- Proporcionar formações internas e/ou externas aos membros do LG, visando aprimorar as suas habilidades e conhecimentos

Por fim, gostaria de salientar que estou sempre recetiva a todo o tipo de sugestões e/ou ajustes que possam vir a existir, e estou ciente dos desafios que este cargo apresenta. No entanto, estou pronta para encarar este desafio como uma oportunidade de crescimento e aprendizagem, e dedicar-me ao máximo para alcançar os objetivos referidos anteriormente.

Obrigada & Keep Aiming High!

